



# Résultat semestriel 2018

Présentation pour les journalistes  
Berne, le 9 août 2018

**valiant**

# Aperçu

- 1. Prestations opérationnelles du 1<sup>er</sup> semestre 2018**
2. Résultats financiers
3. Perspectives

# Prestations opérationnelles

Stratégie  
2020 en  
bonne voie

Nouvelle  
conception  
zones  
clientèle

Nouvel  
eBanking  
avec  
assistant  
financier

Connexion à  
KLARA pour  
PME

Participation  
à AgentSelly

Intégration  
Triba  
complète

# Emission réussie des Covered Bonds



## Deux émissions

Volume total de  
CHF 750 millions placé



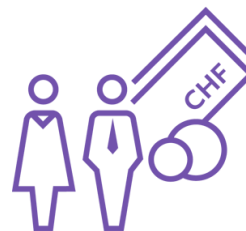
## Première

Première banque suisse qui émet  
des Covered Bonds de ce type



## Refinancement

- Réduction des coûts
- Financement de la croissance



## Stratégie

Placement annuel de Covered  
Bonds d'un montant de  
CHF 500 millions prévu

# Aperçu

1. Prestations opérationnelles du 1<sup>er</sup> semestre 2018
- 2. Résultats financiers**
3. Perspectives

# Résultats financiers - résumé

		sans Triba
Bénéfice du groupe	+ 14,5 %	+ 12,2 %
Résultat opérationnel	+ 23,5 %	+ 21,0 %
Résultat brut des opérations d'intérêt	+ 5,3 %	+ 2,6 %
Marge d'intérêts opérationnelle	109 pb	n.a.
Opérations de commissions et des prestations de service	+ 4,4 %	+ 1,4 %
Charges d'exploitation	+ 4,0 %	+ 1,1 %
Prêts à la clientèle - dont hypothèques	+ 0,8 % + 1,1 %	n.a. n.a.
Ratio de fonds propres total	16,1 %	n.a.

# Résultat financier – produit d'exploitation en hausse

	Chiffres consolidés		
	30.6.2018 en mio CHF	30.6.2017 en mio CHF	Variation
Résultat brut des opérations d'intérêts	150,9	143,4	5,3 %
Résultat opérations de commissions et prestations de service	30,2	29,0	4,4 %
Résultat opérations de négoce	5,7	5,3	7,7 %
Autres résultats ordinaires	19,7	10,8	82,6 %
<b>Produit d'exploitation</b>	<b>206,6</b>	<b>188,4</b>	<b>9,6 %</b>

# Résultats financiers – coûts à la hausse contrôlés

	Chiffres consolidés		
	30.6.2018 en mio CHF	30.6.2017 en mio CHF	Variation
• Charges de personnel	- 62,5	-59,2	5,7 %
• Autres charges d'exploitation	- 51,4	-50,4	2,0 %
<b>Charges d'exploitation</b>	<b>- 113,9</b>	<b>-109,6</b>	<b>4,0 %</b>
Ratio coûts/revenus (avant amortissements)	55,1 %	58,1 %	
Ratio coûts/revenus (après amortissements)	60,5 %	64,5 %	

- Coûts à la hausse à cause de l'intégration Triba et l'expansion dans de nouvelles zones de marché



# Résultats financiers – bénéfice du groupe en hausse

	<b>30.6.2018</b> en mio CHF	<b>30.6.2017</b> en mio CHF	<b>Variation</b>
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>81,4</b>	<b>65,9</b>	<b>23,5 %</b>
• Produits extraordinaires	2,4	0	-
• Charges extraordinaires	0	0	-
• Variation réserve pour risques bancaires généraux	- 9,0	0	-
• Impôts	- 15,0	- 13,7	9,5 %
<b>Bénéfice du groupe</b>	<b>59,8</b>	<b>52,2</b>	<b>14,5 %</b>

- Produits extraordinaires suite à la vente d'immeubles

# Croissance prudente des prêts

	Chiffres consolidés		
	30.6.2018 en mio CHF	31.12.2017 en mio CHF	Variation
Total du bilan	27 770	27 564	0,7 %
<b>Prêts à la clientèle</b>	<b>23 699</b>	<b>23 521</b>	<b>0,8 %</b>
• Hypothèques	22 150	21 912	1,1 %
• Créances sur la clientèle	1 549	1 609	- 3,7 %
<b>Fonds de la clientèle</b>	<b>18 404</b>	<b>18 723</b>	<b>- 1,7 %</b>

- Pour 2018, nous visons la croissance des prêts à l'extrémité inférieure de l'objectif de 2-3 %.
- Au vu des risques croissants dans le marché de l'immobilier, notamment dans les immeubles de rendement, Valiant maintient sa politique en matière de crédits prudente et se concentre sur la marge et la sécurité.

# Aperçu

1. Prestations opérationnelles du 1<sup>er</sup> semestre 2018
2. Résultats financiers
- 3. Perspectives**

# Perspectives 2018

- Continuer la mise en œuvre de la stratégie 2020
- Réaménagement des zones clientèle : **les conseillers à la clientèle restent sur place !**
  - Les guichets d'environ 60 succursales sont transformés
  - 18 grandes succursales encore équipées de guichets classiques après 2022
  - Economies : dès 2022, environ CHF 4 millions par an
- Devenir plus simple :
  - Fixer un rendez-vous en ligne
  - Coopérations pour les PME



# Perspectives 2018



- Croissance rentable ; maintenir la marge d'intérêts
- Augmentation du résultat opérationnel
- Résultat annuel 2018 attendu à la hauteur de celui de l'année passée

# Conclusion

- Valiant est sur la bonne voie sur le plan financier
- Avec les Covered Bonds, les coûts de refinancement ont été nettement baissés
- Poursuite de la stratégie 2020
- Croissance saine : la qualité avant la quantité
- Combinaison de conseils personnels et de services numériques
- Résultat annuel 2018 attendu à la hauteur de celui de l'année passée

**→ Nous poursuivons la voie que nous avons empruntée pas après pas.**

# Merci de votre attention